

# Raamovereenkomst BETA en Xtensief;

## ‘ONDERNEMERS KRIJGEN WAT ZE NODIG HEBBEN’

**HET AANTAL REGELS VOOR TANKSTATION-ONDERNEMERS NEEMT TOE. EN DE MILIEUDIENSTEN ZIJN STEEDS ACTIEVER IN HET CONTROLEREN VAN DIE REGELS. OF HET NU GAAT OM DE VLOEISTOFDICHTHEID OF DE TECHNISCHE INSTALLATIE: HET MOET IN ORDE ZIJN ANDERS VOLGEN ER AL SNEL SANCTIES. DIT MAAKT HET BELANG VAN EEN DUIDELIJKE EN ACCURATE ADMINISTRATIE ERG BELANGRIJK. MAAR HOE? DE RAAMOVEREENKOMST TUSSEN BETA EN XTENSIEF HELPT ONDERNEMERS HIERBIJ.**

“Je bent er erg druk mee”, erkent tankstation-ondernemer Wim van Gorsel. “De brandblusser, de airco, de vloeren, dampretour, olie- en vetafscheider, etc.; je moet het allemaal op tijd laten keuren. En de rapportages van de diverse leveranciers moet je beoordelen en bekijken of er vervolgstappen nodig zijn.” Jeroen van Hanswijk van Xtensief schat in dat een gemiddeld station tussen de tien en twintig controles per jaar moet laten uitvoeren. “De inspectie moet voor een bepaalde tijd plaatsvinden, daarvoor moet je dus tijdig de leverancier inschakelen. En als de leverancier is geweest, dan volgt het rapport. Dat rapport moet worden beoordeeld. Dat is allemaal best intensief voor de ondernemers, zeker als er naar aanleiding van het rapport vervolgstappen nodig zijn”, weet Van Hanswijk.

### **Het aanspreekpunt**

Om die reden houdt zijn bedrijf voor tankstations overzicht over de noodzakelijke keuringen. Ook is Xtensief het aanspreekpunt voor de milieuambtenaar, plannen zij afspraken in met leveranciers en ontvangen, controleren en beoordelen zij de

rapportages van de diverse leveranciers. “Wij voeren het werk zelf niet uit, wij houden alleen in de gaten of er keuringen moeten worden gedaan. En wanneer nodig, dan schakelen wij desgewenst de juiste leverancier in. Ook zien wij de rapporten en beoordelen deze op vervolgstappen”, aldus Van Hanswijk. Het is een dienst die door veel tankstations-ondernemers wordt afgenomen bij Xtensief. “Het aantal controles en keuringen neemt toe, en de overheid controleert steeds strenger. Wij als BETA zien de ontwikkeling en worsteling bij sommige ondernemers. Daarom hebben we met Xtensief overlegd en hebben wij een raamovereenkomst afgesloten. Door hiervan gebruik te maken kunnen onze leden zich focussen op wat zij het liefste doen: ondernemen.”

### **Veranderende regelgeving**

Van Hanswijk schetst ook een beeld van toenemende regelgeving. En steeds veranderende regelgeving. “Het is voor ondernemers moeilijk om bij te blijven. Wij houden ons er dagelijks mee bezig, wij zitten er middenin en weten wat er speelt. Het is ons dagelijkse werk, dat maakt een verschil.” Ondernemers

Het partnership met Xtensief is één van de vele raamovereenkomsten die BETA heeft afgesloten met leveranciers van diensten. Zo bestaat er een raamovereenkomst voor leden voor een voordelig pintarief bij de Rabobank (sinds 2011). Deze 'pindeal' heeft vele ondernemers sindsdien tot duizend euro per jaar per station opgeleverd. Ook is er een overeenkomst met Teeuwissen Rioolreiniging voor het inzamelen van olie-, water- en slibmengsel en het onderhoud aan vetafscheiders. Tevens kunnen leden voor advies en service terecht bij Traas Ongediertebestrijding en kunnen zij zich verzekeren via AON Verzekeringen. Via het Meetbedrijf kan er veel energie en geld worden bespaard en VCSW geeft inzicht loonkosten en premiebesparing.

kunnen aanhaken bij die expertise, maar ze houden zelf de touwtjes in handen, verzekert Van Hanswijk. "De ondernemer bepaalt wat wij doen. Met andere woorden: wij signaleren dat er naar aanleiding van een controle herstelwerkzaamheden moeten plaatsvinden en melden dit aan de ondernemer. Het is aan hem of haar wat er gebeurt. Daarbij kunnen wij alles regelen: van het aansturen van de leveranciers tot de vervolgstappen, het opvragen van offertes en het contact leggen met de milieuaanbieder." Van Gorsel knikt instemmend. "Xtensief is een onafhankelijk bureau en ze regelen alleen de administratieve zaken. Het voordeel is echter dat zij voor veel ondernemers in onze sector dit werk verrichten en een volgende stap kan zijn dat wij samen volumeafspraken maken met leveranciers. Hierdoor is er óók prijsvoordeel te halen bij de daadwerkelijke werkzaamheden die uitgevoerd moeten worden."

### Korting

In de BETA-deal kunnen ondernemers volgens Van Gorsel verder profiteren van korting op de jaarafspraken met Xtensief. "Daarnaast besparen ondernemers tijd, tijd die gestoken kan worden in andere commerciële activiteiten voor het station. Bovendien zullen ondernemers verzekerd zijn van tijdige controles, een goede administratie en verwerking van rapporten." Van Hanswijk vult daarop aan dat er ook wordt toegezien op de kwaliteit van de werkzaamheden. "Tankstations hebben vaak vaste leveranciers, maar zijn die leveranciers wel capabel voor de werkzaamheden? Wij kunnen dat beoordelen. En we zien desgewenst ook toe of de leverancier doet wat is afgesproken. En of de kwaliteit van de geleverde diensten voldoet. Op die manier krijgen ondernemers ook wat ze nodig hebben." **b**

